



International Key Account Manager

Als International Key Account Manager ben je verantwoordelijk voor het commercieel succesvol uitbouwen van een van de speerpunten van de propositie van onze opdrachtgever.

Je richt je daarbij met name op de grote bestaande accounts.

Denk daarbij aan Aannemerij, Baggeraars, Lokale Publieke Organisaties en Zand & Grint winning.

De nadruk ligt op existing business en partnership management, zowel in Nederland als in het buitenland (Europa).

Jouw Profiel

- Je bent een netwerker/relatieman pur sang, Je kent de branche en de belangrijkste spelers. Je bent in je element als je de verbindende liaison kan zijn
- Je wordt door de klant gezien als Trusted Advisor. Je staat je klant op tactisch en strategisch niveau bij
- Je bent een echte team player; je weet anderen te motiveren en te stimuleren om de beste input te leveren, je houdt hen betrokken gedurende het hele project en evalueert en viert met hen de gunning
- Je neemt op een natuurlijke wijze de lead en bent het gezicht van de organisatie naar buiten
- Je bent zeer servicegericht en streeft een hoge mate van klanttevredenheid na. Bij incidenten draag je zorg voor het direct en effectief oplossen daarvan Je hebt oog voor de ontwikkelingen in de markt (door duurzaamheid gedreven innovatie) en neemt daar extern en intern het voortouw in
- Je hebt affiniteit met Civiele Techniek, kennis van baggeren is een pré



Competenties

- Customer focus, netwerker, gedreven, intelligent, gevoel voor humor, out-of-the-box, snel van begrip, analytisch, business sense, gun effect, ondernemerschap, deal closer
- Je hebt een hoog ambitieniveau die goed tot zijn recht komt in een organisatie waar je kan ondernemen. Je hebt een voorkeur voor een organisatie waar je samen aan het roer staat. Waar geen sprake is van opgetrokken muren en veel ruimte is voor initiatief

Onze Opdrachtgever

Onze opdrachtgever, een baggeraar en is al ruim 125 jaar actief . De laatste jaren is de organisatie een nieuwe weg ingeslagen van verduurzaming en specialisatie. Hierdoor is een stevige fundering ontstaan voor verdere groei.

Haar focus ligt op Nederland, UK, Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland, en Scandinavië.

De cultuur laat zich het beste kenschetsen als sociaal, open en no nonsens. De betrokkenheid is hoog. Het nemen van initiatief en denken buiten de kaders wordt gewaardeerd, beslissingen worden snel genomen waardoor de slagkracht groot is. Men is enthousiast, denkt in mogelijkheden en doet graag een stapje extra.

De missie van onze opdrachtgever strekt verder dan winstmaximalisatie alleen. Zij is zich zeer bewust van de milieuaspecten die in haar branche direct voelbaar zijn. Vandaar dat zij in haar missie heeft opgenomen het belangrijk te vinden bij te dragen aan een veilige en prettige leefomgeving nu en in de toekomst.



YVY | advice search match

Bij YVY | advice search match gaat het om jou. YVY is jouw carrière coach. Jij bent uniek. Jij bent niet in een hokje te plaatsen. Je wilt een serieuze sparring partner voor jouw carrière. Je bent ambitieus, hoog opgeleid en bezit een gezonde dosis zelfreflectie. Je vindt het belangrijk dat het bedrijf waar jij voor werkt jouw visie en opvattingen deelt.

Meer informatie

Yvette van der Vliet 06 551 84 064 yvette@vy.nl