



Commercie | Duurzaamheid | Innovatie

Missie

Internationale en nationale groei | Privaat en publieke sector | Uitbouwen propositie | Ontwikkelen partnerships | Duurzaamheid | Innovatie | Team

Eindverantwoordelijk

voor het ontwikkelen van de commerciële strategie, visie en het realiseren van de omzetgroei. In deze functie rapporteer je rechtstreeks aan de Algemeen Directeur.

Koninklijke Smals is al meer dan 135 jaar actief. Baggeren van bouwgrondstoffen, verbetering van waterwegen, terugdringen van waterrisico's en natuurherstel vormen het hart van de onderneming. Duurzaamheid en milieuvriendelijkheid wegen zwaar. Net als kwaliteitsbewaking en vernieuwingsdrift.

Smals Dredging heeft zich gespecialiseerd in binnenwateren. Het materieel kan zuigdieptes aan van 0.7 tot 70 meter. Bijzonder daarbij is dat de zuigers demontabel en via de weg te vervoeren zijn. Ze kan Smals Dredging de meest uiteenlopende opdrachten aan: van een kleine stadvijver tot een stuwmeer en is zij in het binnen- en buitenland actief.

Hierdoor is er een stevige fundering ontstaan voor verdere (inter-) nationale groei. De focus van de SR Manager Commercie ligt op het verder uitbouwen van dit fundament. Als SR Manager Commercie stel je het commercieel plan op voor de verdere marktpositionering, het relatiebeleid en zorg je dat het salesproces in lijn is met de strategische keuzes. Je geeft leiding aan het commerciële team.

Speerpunten

- Klantportfolio & Partnership Management
- Propositie Management
- (Inter) nationale expansie
- Innovatie en Duurzaamheid



Klantportfolio-management

- Verkrijgen houden en verbreden van de klantportfolio
- Opstellen en implementeren klant-management strategie voor de commerciële afdeling
- Key Account Management
- Denken vanuit de business van de klant, spreekt zijn/haar taal
- Partnerships ontwikkelen
- Volgen en actief inspelen op ontwikkelingen

Propositie management

- Uitwerken van de propositie hydraulisch baggeren voor de Nederlandse markt
- Het succesvol in de markt zetten van Smals Dredging als partner voor de lokale overheden (waterschappen, provincies, gemeenten, havenbedrijven, Rijkswaterstaat, ingenieursbureaus)
- Inventarisatie, behoefte bepaling, in kaart brengen beslissers en beïnvloeders
- Opstellen en initiëren van een commercieel en marketing/PA/PR-plan
- Allianties aangaan met niet alleen overheid instanties maar ook milieuorganisatie, brancheverenigingen et cetera

(Inter-)nationale expansie

- Uitbouwen, business development en acquisitie in de Rijnlanden; Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland en Scandinavië
- Nationaal: uitbouwen, business development en acquisitie publieke sector

Innovatie en Duurzaamheid

Smals Dredging heeft duurzaamheid hoog in het vaandel staan. Dit komt niet alleen tot uiting door de methode van baggeren: zuigen/hydraulisch, die veel beter voor het milieu is dan mechanisch baggeren, maar ook door de recente keuzes die zij heeft gemaakt in equipment, bijvoorbeeld door een nieuwe elektrische zuiger in de vaart te nemen en de samenwerking aan te gaan met een leverancier van duurzame biobrandstof. Bij alle projecten die Royal Smals uitvoert kent zij een hoofdrol toe aan het beschermen en verbeteren van de leefomgeving. Samenspraak staat hierbij centraal, niet alleen met de overheidsinstanties, maar ook met milieuorganisaties, landinrichters et cetera.

- Samen met de Algemeen Directeur, MT van Dredging en MT van de BU Grondstoffenwinning ontwikkel je de duurzaamheidpropositie.
- Jij bent hierin de kartrekker. Het gezicht van Smals naar buiten toe.
- Neemt actief zitting in diverse landelijke commissies et cetera



Jouw profiel

- Afgeronde HBO/WO opleiding en tenminste 8 jaar werkervaring in een commerciële leidinggevende rol in de civiele techniek/waterbouw
- Een duidelijke toekomstvisie voor de baggeractiviteiten van Koninklijke Smals, sterk marktinzicht
- Bewezen track record op het gebied van business development en key accountmanagement, bij voorkeur ook internationaal
- Ervaring met het opzetten, onderhouden en uitbouwen van strategische partnerships
- Relevant netwerk
- Klant focus, denkt vanuit de behoeften van de klant en vertaalt deze naar de propositie van Koninklijke Smals
- People manager, team player, inspirerend, faciliterend en initiërend
- Kartrekker, innovator, initiator, out-of-the-box durven denken
- Netwerker, proactief, ondernemend, verbindend
- Aantoonbare passie voor verduurzaming; bekend met en neemt deel aan maatschappelijke ontwikkelingen op het gebied van verduurzaming
- Je hebt een hoog ambitieniveau die goed tot zijn recht komt in een organisatie waar je kan ondernemen. Je hebt een voorkeur voor een organisatie waar je samen aan het roer staat

Competenties

Analytisch, Inlevingsvermogen, overtuigingskracht, natuurlijk leider, visie, sensitief, besluitvaardig, resultaatgericht, nieuwsgierig

Over Koninklijke Smals

Koninklijke Smals is al meer dan 135 jaar actief en kent 2 hoofdactiviteiten, baggeren van binnenwateren en gebiedsontwikkeling door middel van bouwgrondstoffenwinning.

Bij Smals Dredging vormen baggeren van bouwgrondstoffen, verbetering van waterwegen, terugdringen van waterrisico's en natuurherstel het hart van de onderneming. Duurzaamheid en milieuvriendelijkheid wegen zwaar. Net als kwaliteitsbewaking en vernieuwingsdrift.

Koninklijke Smals is een specialist in binnen wateren en heeft daarvoor een unieke vloot van ca. 20 zuigers. Zij onderscheidt zich in de manier van baggeren; hydraulisch.

De cultuur laat zich het beste kenschetsen als sociaal, open en no-nonsens. De betrokkenheid is hoog. De lijnen zijn kort. Beslissingen kunnen snel worden genomen, waardoor de slagkracht groot



YVY | advice search match

Bij YVY | advice search match gaat het om jou. YVY is jouw carrière coach. Jij bent uniek. Jij bent niet in een hokje te plaatsen.

Je wilt een serieuze sparring partner voor jouw carrière. Je bent ambitieus, hoog opgeleid en bezit een gezonde dosis zelfreflectie.

Je vindt het belangrijk dat het bedrijf waar jij voor werkt jouw visie en opvattingen deelt.

Meer informatie

Yvette van der Vliet 06 551 84 064 yvette@yvy.nl